

## Januar/ Februar

Wachstum mit dem Vertrieb  
 09.- 11.01.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren\\*](#)

Excellence in KAM (Modul 1)  
 30.01.- 01.02.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren\\*](#)

SDC: Veränderungen im Verkauf  
 20.- 21.02.

## März/ April

Excellence in KAM (Modul 2)  
 06.- 08.03.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren\\*](#)

B2B Marketing und Verkauf  
 09.- 13.04.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren\\*](#)

SDC: Kundenprozesse im Verkauf  
 10.- 11.04.

Excellence in KAM (Modul 3)  
 17.- 19.04.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren\\*](#)

## Mai/ Juni

St.Galler Fachdialog  
 08.- 09.05.

Digital Marketing Academy  
 18.- 21.06.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren\\*](#)

## Juli/ August

SDC: Digitalisierung im Verkauf  
 27.- 28.08.

## September/ Oktober

Excellence in KAM (Modul 1)  
 04.- 06.09.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren\\*](#)

SDC: Sales Innovation Day  
 04.10.

B2B Marketing und Verkauf  
 08.- 12.10.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren\\*](#)

Excellence in KAM (Modul 2)  
 16.- 18.10.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren\\*](#)

## November/ Dezember

Excellence in KAM (Modul 3)  
 27.- 29.11.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren\\*](#)

Weiterbildung  Sales Driven Company (Entwicklungsprogramm)  Offene Veranstaltung \*sichern Sie sich unverbindlich einen Listenplatz

## Verantwortliche Studienleiter



**Maximilian Pahl**  
**Seminare:**  
 B2B Marketing und Verkauf,  
 Excellence in KAM

**Kontakt:**  
 +41 71224 2501  
[maximilian.pahl@unisg.ch](mailto:maximilian.pahl@unisg.ch)



**Manuel Fahrbach**  
**Seminar:**  
 Wachstum mit dem Vertrieb

**Kontakt:**  
 +41 71224 2947  
[manuel.fahrbach@unisg.ch](mailto:manuel.fahrbach@unisg.ch)



**Martin Schumacher**  
**Seminar:**  
 Digital Marketing Academy

**Kontakt:**  
 +41 71224 7276  
[martin.schumacher@unisg.ch](mailto:martin.schumacher@unisg.ch)

