

## Januar/ Februar

Wachstum mit dem Vertrieb\*  
 15.- 17.01.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren](#)

Digital Marketing Academy  
 22.- 25.01.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren](#)

Excellence in KAM (Modul 1)  
 29.- 31.01.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren](#)

Verkaufsmanagement (Modul 5)  
 19.- 21.02.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren](#)

## März/ April

Excellence in KAM (Modul 2)  
 05.- 07.03.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren](#)

Verkaufsmanagement (Modul 6)  
 19.- 21.03.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren](#)

B2B Marketing und Verkauf  
 01.- 05.04.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren](#)

Excellence in KAM (Modul 3)  
 16.- 18.04.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren](#)

## Mai/ Juni

Digital Marketing Academy noch offen  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren](#)

## Juli/ August

Verkaufsmanagement (Start) noch offen  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren](#)

## September/ Oktober

Excellence in KAM (Modul 1)  
 03.- 05.09.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren](#)

B2B Marketing und Verkauf  
 30.09. - 04.10.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren](#)

Excellence in KAM (Modul 2)  
 15.- 17.10.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren](#)

## November/ Dezember

Excellence in KAM (Modul 3)  
 26.- 28.11.  
[zum Seminar](#)  
[Platz reservieren](#)

■
■
■
 Weiterbildung    \*ist Modul 4 vom Verkaufsmanagement

## Verantwortliche Studienleiter



**Maximilian Pahl**  
**Seminare:**  
 B2B Marketing und Verkauf,  
 Excellence in KAM

**Kontakt:**  
 +41 71224 2501  
[maximilian.pahl@unisg.ch](mailto:maximilian.pahl@unisg.ch)



**Martin Schumacher**  
**Seminar:**  
 Digital Marketing Academy

**Kontakt:**  
 +41 71224 7276  
[martin.schumacher@unisg.ch](mailto:martin.schumacher@unisg.ch)

