

Januar/ Februar

Wachstum mit dem Vertrieb*
 15.- 17.01.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

Digital Marketing Academy
 22.- 25.01.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

Excellence in KAM (Modul 1)
 29.- 31.01.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

Verkaufsmanagement (Modul 5)
 19.- 21.02.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

März/ April

Excellence in KAM (Modul 2)
 05.- 07.03.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

Verkaufsmanagement (Modul 6)
 19.- 21.03.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

B2B Marketing und Verkauf
 01.- 05.04.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

Excellence in KAM (Modul 3)
 16.- 18.04.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

Mai/ Juni

Digital Marketing Academy
 24. – 27.06.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

Juli/ August

September/ Oktober

Excellence in KAM (Modul 1)
 03.- 05.09.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

Verkaufsmanagement (Start)
 10.09.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

B2B Marketing und Verkauf
 30.09. - 04.10.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

Excellence in KAM (Modul 2)
 15.- 17.10.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

November/ Dezember

Excellence in KAM (Modul 3)
 26.- 28.11.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

■
■
■
 Weiterbildung *ist Modul 4 vom Verkaufsmanagement

Verantwortliche Studienleiter



Maximilian Pahl
Seminare:
 B2B Marketing und Verkauf,
 Excellence in KAM

Kontakt:
 +41 71224 2501
maximilian.pahl@unisg.ch



Martin Schumacher
Seminar:
 Digital Marketing Academy

Kontakt:
 +41 71224 7276
martin.schumacher@unisg.ch

