

Terminübersicht B2B (2019/2020)

Juli/ August

Digital Market-
ing Academy
24. – 27.06.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

September/ Oktober

Excellence in
KAM (Modul 1)
03.- 05.09.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

Verkaufs-
management
(Start)
10.09.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

B2B Marketing
und Verkauf
30.09. - 04.10.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

Excellence in
KAM (Modul 2)
15.- 17.10.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

November/ Dezember

Excellence in
KAM (Modul 3)
26.- 28.11.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

Januar/ Februar

Wachstum mit
dem Vertrieb*
14.- 16.01.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

Digital Market-
ing Academy
Januar 2020
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

Excellence in
KAM (Modul 1)
28.- 30.01.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

März/ April

Excellence in
KAM (Modul 2)
03.- 05.03.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

B2B Marketing
und Verkauf
30.3.- 03.04.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

Excellence in
KAM (Modul 3)
14.- 16.04.
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

Mai/ Juni

Digital Market-
ing Academy
Sommer 2020
[zum Seminar](#)
[Platz reservieren](#)

□ □ □ Bestandteile vom B2B CAS (können auch einzeln gebucht werden) *ist Modul 4 vom Verkaufsmanagement

Verantwortliche Seminarleiter



Maximilian Pahl

Weiterbildungen:

B2B Marketing und Verkauf,
Excellence in KAM, CAS
Marketing und Kunden-
management im B2B Geschäft

Kontakt:

+41 71 224 25 01 maximilian.pahl@unisg.ch



Anna Bower

Weiterbildungen:

Wachstum mit dem Vertrieb,
CAS Verkaufsmanagement,
DAS Sales Executive HSG

Kontakt:

+41 71 224 71 80 anna.bower@unisg.ch



Martin Schumacher

Weiterbildungen:

Digital Marketing Academy,
CAS Kommunikation und
Management

Kontakt:

+41 71 224 72 76 martin.schumacher@unisg.ch

